

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Выборнова Любовь Алексеевна
Должность: Ректор
Дата подписания: 18.06.2021
Уникальный программный ключ:
c3b3b9c625f6c113afa2a2c42baff9e05a38b76e

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Поволжский государственный университет сервиса» (ФГБОУ ВО «ПВГУС»)

Кафедра «Многофункциональная экономика и развитие территории»

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.ДВ.03.1 Организация и техника внешнеторговых операций

Специальности:

38.05.02 «Таможенное дело»

Направленность (профиль):

«Таможенное дело»

Квалификация выпускника: **специалист таможенного дела**

1. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

1.1. Цель освоения дисциплины

Целью освоения дисциплины является:

- изучение, систематизация и закрепление основ теории и практики управления предприятиями и таможенными органами в современных условиях хозяйствования, процессами принятия решений в области общего и таможенного менеджмента;
- формирование системы теоретических знаний и методологических представлений об основах управления, а так же раскрытие закономерностей управления таможенными органами, форм и методов управления таможенной деятельностью

1.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине
ПК-5 Способен осуществлять таможенное сопровождение подготовки, организации исполнения внешнеторговой сделки на всех уровнях международной цепи поставок	ИПК- 5.2 Организовывать транспортно-логистическое обеспечение внешнеторговой сделки	<p>Знает:</p> <ul style="list-style-type: none"> - основные понятия, цели, принципы, виды, содержание организации и технологии внешнеторговых операций, последовательность их осуществления. <p>Умеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> - применять методы и принципы международного менеджмента, маркетинга и логистики при организации внешнеторговой деятельности; - оценивать эффективность схем организации внешнеторговых операций для определения возможных проблем и действий по их устранению; <p>Владеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками выбора каналов распределения, поставщиков и торговых посредников в различных странах; - навыками планирования и согласование условий внешнеторговых операций; - навыками привлечения специализированных организаций для выполнения отдельных функций обеспечения внешнеторговых операций;
ПК-6 Способен осуществлять подготовку и выбор решений по управлению деятельностью таможи (предприятия) и их структурных подразделений, оценивать эффективность	ИПК – 6.1 Осуществлять поиск и синтез необходимой информации для подготовки и выбор решений по управлению деятельностью таможи (предприятия) и их структурных подразделений;	<p>Знает:</p> <ul style="list-style-type: none"> - принципы, методы и виды осуществления внешнеэкономической деятельности предприятия, определения её эффективности; - основные методы и инструменты управления внешнеторговой деятельностью предприятия; - нормативные правовые акты, регламентирующие государственную поддержку внешнеэкономической деятельности; - методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; - основы риск-менеджмента во

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине
<p>деятельности и обосновывать предложения по их совершенствованию на основе критериев социально-экономической эффективности с учетом рисков и возможных социально-экономических последствий принимаемых решений</p>	<p>ИПК – 6.3 Разрабатывает организационно-управленческие решения направленные на совершенствование профессиональной деятельности</p>	<p>внешнеэкономической деятельности. Основы бизнес-планирования;</p> <p>Умеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> - обобщать и систематизировать требования законодательства Российской Федерации и требования международных соглашений и договоров к внешнеэкономической деятельности; - обобщать и систематизировать информацию о направлениях деятельности организации; - взаимодействовать с подразделениями организации для выявления общей стратегии развития организации; - работать с информационными системами и базами данных по внешнеэкономической деятельности; - оценивать экспортный потенциал организации, потребности организации в импорте; - подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; - рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; - подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации; <p>Владеет:</p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками планирования и постановки задач сотрудникам подразделения в организации; - навыками обеспечения внутреннего взаимодействия между профильными специалистами организации по условиям сотрудничества с потенциальными партнерами для организации внешнеторговых операций; - навыками получения и анализ информации о реализации внешнеторговых операций; - навыками оценки экспортного потенциала организации, потребностей организации в импорте; - навыками подготовки предложений по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации;

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина относится к части, формируемой участниками образовательных отношений, Блока 1. Дисциплины (модули) образовательной программы и является элективной дисциплиной, углубляющей освоение профиля (Дисциплины по выбору).

3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

3.1. Объём учебной дисциплины и виды учебной работы

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 4 з.е. (144 час.), их распределение по видам работ и семестрам представлено в таблице.

Виды учебных занятий и работы обучающихся	Трудоёмкость, час
Общая трудоёмкость дисциплины, час	144
Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий (всего), в т.ч.:	42 / 12
занятия лекционного типа (лекции)	18 / 6
занятия семинарского типа (семинары, практические занятия, практикумы, коллоквиумы и иные аналогичные занятия)	24 / 6
Самостоятельная работа всего, в т.ч.:	102/ 128
Контроль (экзамен)	- /4
Промежуточная аттестация	зачет

Примечание: -/- объем часов соответственно для очной и заочной форм обучения

Дисциплина реализуется посредством проведения контактной работы с обучающимися (включая проведение текущего контроля успеваемости), самостоятельной работы обучающихся и промежуточной аттестации.

В процессе освоения дисциплины может применяться электронное обучение и дистанционные образовательные технологии.

В процессе освоения дисциплины обучающиеся обеспечены доступом к электронной информационно-образовательной среде и электронно-библиотечным системам.

3.2. Содержание дисциплины, структурированное по темам

Планируемые результаты освоения: код формируемой компетенции и индикаторы достижения компетенций	Наименование разделов, тем	Виды учебной работы			Формы текущего контроля (наименование оценочного средства)
		Контактная работа		Самостоятельная работа, час	
		Лекции, час	Практические занятия, час		
ПК-5. ИПК-5.2. ПК-6. ИПК-6.1. ИПК-6.3.	Тема 1. Понятие, черты и классификация внешнеторговых операций 1.1. Понятие внешнеторговых операций 1.2. Характерные черты внешнеторговых операций 1.3. Классификация внешнеторговых операций	1 / 0,5			Доклад/ сообщение Практические задания
	Практическое занятие № 1. Понятие, черты и классификация внешнеторговых операций		2 / 0,5		
	Самостоятельная работа			10 / 12	
ПК-5. ИПК-5.2. ПК-6. ИПК-6.1. ИПК-6.3.	Тема 2. Характеристика предмета внешнеторговой операции 2.1. Определение предмета внешнеторговых операций 2.2. Жизненный цикл товара на внешнем рынке 2.3. Основные требования, предъявляемые к товарам, реализуемым на внешнем рынке	1 / 0,5			Доклад/ сообщение Практические задания
	Практическое занятие № 2. Характеристика предмета внешнеторговой операции		2 / 0,5		
	Самостоятельная работа			10 / 12	
ПК-5.	Тема 3. Организация и техника экспортно-	2 / 0,5			Доклад/

Планируемые результаты освоения: код формируемой компетенции и индикаторы достижения компетенций	Наименование разделов, тем	Виды учебной работы			Формы текущего контроля (наименование оценочного средства)
		Контактная работа		Самостоятельная работа, час	
		Лекции, час	Практические занятия, час		
ИПК-5.2. ПК-6. ИПК-6.1. ИПК-6.3.	импортных операций 3.1. Экспортные операции 3.2. Импортные операции 3.3. Резэкспортные и реимпортные операции				сообщение Практические задания
	Практическое занятие № 3. Организация и техника экспортно-импортных операций		2 / 0,5		
	Самостоятельная работа			10 / 12	
ПК-5. ИПК-5.2. ПК-6. ИПК-6.1. ИПК-6.3.	Тема 4. Организация предконтрактной работы по подготовке внешнеторговых операций 4.1. Организация экспортно-импортной деятельности на предприятии 4.2. Поиск контрагентов во внешнеэкономической деятельности 4.3. Организация и техника международных переговоров 4.4. Документальное оформление подготовки внешнеторговых контрактов	2 / 0,5			Доклад/ сообщение Практические задания
	Практическое занятие № 4. Организация предконтрактной работы по подготовке внешнеторговых операций		2 / 0,5		
	Самостоятельная работа			10 / 12	
ПК-5. ИПК-5.2. ПК-6. ИПК-6.1. ИПК-6.3.	Тема 5. Внешнеторговый контракт 5.1. Понятие и правила оформления внешнеторгового контракта 5.2. Содержание внешнеторгового контракта 5.3. Торговые обычаи 5.4. Виды внешнеторговых контрактов	2 / 0,5			Доклад/ сообщение Практические задания
	Практическое занятие № 5. Внешнеторговый контракт		4 / 0,5		
	Самостоятельная работа			10 / 12	
ПК-5. ИПК-5.2. ПК-6. ИПК-6.1. ИПК-6.3.	Тема 6. Организация международных перевозок 6.1. Общие положения 6.2. Морские и речные перевозки 6.3. Автомобильные перевозки 6.4. Железнодорожные перевозки 6.5. Авиаперевозки	2 / 0,5			Доклад/ сообщение Практические задания
	Практическое занятие № 6. Организация международных перевозок		2 / 0,5		
	Самостоятельная работа			10 / 12	
ПК-5. ИПК-5.2. ПК-6. ИПК-6.1. ИПК-6.3.	Тема 7. Страхование внешнеторговых операций 7.1. Общие положения страхования 7.2. Страхование международных морских перевозок 7.3. Страхование грузов по генеральному полису 7.4. Виды рисков, которые являются объектами страхования во внешнеторговых операциях	2 / 1			Доклад/ сообщение Практические задания
	Практическое занятие № 7. Страхование внешнеторговых операций		2 / 1		

Планируемые результаты освоения: код формируемой компетенции и индикаторы достижения компетенций	Наименование разделов, тем	Виды учебной работы			Формы текущего контроля (наименование оценочного средства)
		Контактная работа		Самостоятельная работа, час	
		Лекции, час	Практические занятия, час		
	Самостоятельная работа			12 / 20	
ПК-5. ИПК-5.2. ПК-6. ИПК-6.1. ИПК-6.3.	Тема 8. Организация и техника товарообменных операций 8.1. Бартерные операции 8.2. Встречные закупки 8.3. Компенсационные сделки 8.4. Крупномасштабные сделки на компенсационной основе 8.5. Операции с давальческим сырьем 8.6. Выкуп устаревшей продукции 8.7. Поставки на комплектацию	2 / 1			Доклад/ сообщение Практические задания
	Практическое занятие № 8. Организация и техника товарообменных операций		4 / 1		
	Самостоятельная работа			10 / 12	
ПК-5. ИПК-5.2. ПК-6. ИПК-6.1. ИПК-6.3.	Тема 9. Операции с привлечением посредников 9.1. Понятие торгово-посреднической операции 9.2. Посредники с разным объемом полномочий 9.3. Классификация посредников по месту на рынке	2 / 0,5			Доклад/ сообщение Практические задания
	Практическое занятие № 9. Операции с привлечением посредников		2 / 0,5		
	Самостоятельная работа			10 / 12	
ПК-5. ИПК-5.2. ПК-6. ИПК-6.1. ИПК-6.3.	Тема 10. Организация операций состязательного типа 10.1 Международная биржевая торговля 10.2 Международная аукционная торговля 10.3 Техника проведения международных торгов	2 / 0,5			Доклад/ сообщение Практические задания
	Практическое занятие № 10. Организация операций состязательного типа		2 / 0,5		
	Самостоятельная работа			10 / 12	
	ИТОГО	18 / 6	24 / 6	102 / 128	

Примечание: -/- объем часов соответственно для очной и заочной форм обучения

4. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Общие методические рекомендации по освоению дисциплины, образовательные технологии

Дисциплина реализуется посредством проведения контактной работы с обучающимися (включая проведение текущего контроля успеваемости), самостоятельной работы обучающихся и промежуточной аттестации.

При проведении учебных занятий по дисциплине обеспечивается развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств (включая проведение интерактивных лекций, групповых дискуссий, ролевых игр, тренингов, анализ ситуаций и имитационных моделей, преподавание дисциплины в форме курса, составленного на основе результатов научных исследований, проводимых университетом, в том числе с учетом региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей).

Преподавание дисциплины ведется с применением следующих видов образовательных технологий:

- балльно-рейтинговая технология оценивания;
- электронное обучение;
- проблемное обучение;
- разбор конкретных ситуаций;
- информационные технологии: Miro, Google-документы, Zoom.

Для оценки знаний, умений, навыков и уровня сформированности компетенции по дисциплине применяется балльно-рейтинговая система контроля и оценки успеваемости студентов. В основу балльно-рейтинговой системы положены принципы, в соответствии с которыми формирование рейтинга студента осуществляется в ходе текущего контроля успеваемости. Максимальное количество баллов в семестре – 100.

4.2. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины на занятиях лекционного типа

Лекционный курс предполагает систематизированное изложение основных вопросов тематического плана. В ходе лекционных занятий раскрываются базовые вопросы в рамках каждой темы дисциплины. Обозначаются ключевые аспекты тем, а также делаются акценты на наиболее сложные и важные положения изучаемого материала.

Лекционные занятия проводятся в поточной аудитории с применением мультимедийного проектора в виде учебной презентации или в ЭИОС университета.

Отдельные темы предлагаются для самостоятельного изучения (конспектируются).

Материалы лекций являются опорной основой для подготовки обучающихся к практическим занятиям и выполнения заданий самостоятельной работы, а также к мероприятиям текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по дисциплине.

4.3. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины на занятиях семинарского типа/ на практических занятиях

Практические (семинарские) занятия представляют собой детализацию лекционного теоретического материала, проводятся в целях закрепления курса и охватывают все основные разделы. Основной формой проведения семинаров и практических занятий является обсуждение наиболее проблемных и сложных вопросов по отдельным темам, а также решение задач и разбор примеров и ситуаций в аудиторных условиях.

Практические (семинарские) занятия обучающихся обеспечивают:

- проверку и уточнение знаний, полученных на лекциях;
- получение умений и навыков составления докладов и сообщений, обсуждения вопросов
- по учебному материалу дисциплины;

– подведение итогов занятий по рейтинговой системе, согласно технологической карте дисциплины.

Практические занятия организуются, в том числе в форме практической подготовки, которая предусматривает участие обучающихся в выполнении отдельных элементов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью.

4.4. Методические указания по самостоятельной работе обучающихся

Самостоятельная работа обеспечивает подготовку обучающегося к аудиторным занятиям и мероприятиям текущего контроля и промежуточной аттестации по изучаемой дисциплине. Результаты этой подготовки проявляются в активности обучающегося на занятиях и в качестве выполненных практических заданий и других форм текущего контроля.

Самостоятельная работа студентов включает:

- изучение учебной литературы по курсу;
- решение практических ситуаций и задач;
- работу с ресурсами Интернет;
- решение практических ситуаций в виде кейсов;
- подготовку к тестированию по темам курса;
- подготовку к промежуточной аттестации по курсу и др.

При выполнении заданий для самостоятельной работы рекомендуется проработка материалов лекций по каждой пройденной теме, а также изучение рекомендуемой литературы.

Для обучающихся по заочной форме обучения самостоятельная работа является основным видом учебной деятельности.

Для обеспечения самостоятельной работы обучающихся используется электронный учебный курс, созданный в ЭИОС университета <http://sdo.tolgas.ru/>

5. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

5.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

Вся литература, включенная в данный перечень, представлена в виде электронных ресурсов в электронной библиотеке университета (ЭБС). Литература, используемая в печатном виде, представлена в научной библиотеке университета в объеме не менее 0,25 экземпляров на одного обучающегося.

Основная литература

1. Балабин, О. Таможенное регулирование внешней торговли : учеб. пособие для вузов по специальности 38.05.02 "Тамож. дело" / О. И. Балабин, О. Б. Сокольникова. – Документ HTML. – Санкт-Петербург : Троицкий мост, 2021. – 222 с. – URL: <http://www.trmost.ru/lib-main.shtml?lib> (дата обращения: 10.03.2022). - Режим доступа: для авториз. пользователей. – ISBN 978-5-4377-0145-4. – Текст : электронный.
2. Блау, С. Л. Страхование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие для вузов по направлению подгот. "Экономика" (квалификация (степень) "бакалавр"), по специальности "Тамож. дело" / С. Л. Блау, Ю. А. Романова. – 2-е изд., стер. – Документ read. – Москва : Дашков и К, 2019. – 176 с. – (Учебные издания для бакалавров). – Глоссарий. – URL: <https://znanium.com/read?id=358269> (дата обращения: 25.02.2021). - Режим доступа: для авториз. пользователей. – ISBN 978-5-394-03222-6. – Текст : электронный.
3. Громова, Н. М. Внешнеторговый контракт = Contracts in Foreign Trade : учеб. пособие / Н. М. Громова. – 2-е изд., испр. – Документ read. – Москва : Магистр [и др.], 2021. – 141 с. – URL: <https://znanium.com/read?id=368377> (дата обращения: 17.12.2020). - Режим доступа: для авториз. пользователей. – ISBN 978-5-9776-0064-4. - 978-5-16-102009-8. – Текст : электронный.
4. Мажорина, М. В. Международные контракты и их регуляторы : учеб. для магистратуры / М. В. Мажорина, Я. О. Алимова ; Моск. гос. юрид. ун-т им. О. Е. Кутафина (МГЮА). – Документ read. – Москва : НОРМА [и др.], 2020. – 448 с. – Прил. – URL: <https://znanium.com/read?id=353057> (дата обращения: 16.12.2020). - Режим доступа: для авториз. пользователей. – ISBN 978-5-91768-815-2. - 978-5-16-102290-0. – Текст : электронный.
5. Международное торговое дело : учеб. для вузов по специальности "Коммерция (Торговое дело)" и направлению "Торговое дело" / Т. Н. Васильева, Л. Д. Гаврилова, О. И. Дегтярева [и др.] ; Моск. гос. ин-т междунар. отношений (Ун-т) МИД РФ ; под ред. О. И. Дегтяревой. - Документ read. - Москва : Магистр [и др.], 2021. - 608 с. - URL: <https://znanium.com/read?id=368365> (дата обращения: 09.12.2020). - Режим доступа: для авториз. пользователей. - ISBN 978-5-9776-0211-2. - 978-6-16-005217-5. - 978-5-16-102066-1. - Текст : электронный.

Дополнительная литература

6. Внешнеторговая энциклопедия / О. Д. Андреева, В. И. Арсенов, Е. В. Артемкина [и др.] ; [отв. ред. С. И. Долгов]. - Москва : Экономика, 2011. - 447 с. - Список терминов. - ISBN 978-5-282-03085-3 : 1927-53. - Текст : непосредственный.
7. Внешняя торговля : слов.-справ. / [авт.-сост. А. О. Руднева]. - 2-е изд., испр. и доп. - Документ read. - Москва : ИНФРА-М, 2020. - 222 с. - (Библиотека словарей "ИНФРА-М"). - URL: <https://znanium.com/read?id=368242> (дата обращения: 01.04.2021). - Режим доступа: для авториз. пользователей. - ISBN 978-5-16-005611-1. - Текст : электронный.
8. Документы и сведения, необходимые для совершения таможенных операций : учеб. пособие для вузов по специальности 38.05.02 "Тамож. дело" (квалификация "специалист тамож. дела") / О. С. Елфимова, Т. В. Лузина, Е. А. Вакорина, В. Г. Высоцкая ; под ред. О. С. Елфимовой. – Документ read. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 188 с. – (Высшее образование - Специалитет). – Прил. – URL: <https://znanium.com/read?id=392375> (дата обращения: 01.03.2022). - Режим доступа: для авториз. пользователей. – ISBN 978-5-16-109524-9. – Текст : электронный.

9. Кретов, И. И. Внешнеторговое дело : учеб. пособие для вузов по специальности "Маркетинг" / И. И. Кретов, К. В. Садченко. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва : Дело и Сервис, 2010. - 366 с. : ил., табл. - Прил. - ISBN 978-5-8018-0434-7 : 210-00. - Текст : непосредственный.

10. Мировая экономика и международные экономические отношения : учеб. для вузов по направлению подгот. "Экономика" (квалификация "бакалавр") / И. П. Николаева, Л. С. Шаховская, В. В. Ключков [и др.] ; под ред. И. П. Николаевой, Л. С. Шаховской. - 2-е изд., стер. - Документ read. - Москва : Дашков и К, 2020. - 242 с. - (Учебные издания для бакалавров). - URL: <https://znanium.com/read?id=358510> (дата обращения: 10.12.2020). - Режим доступа: для авториз. пользователей. - ISBN 978-5-394-03592-0. - Текст : электронный.

5.2. Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы, интернет-ресурсы

1. eLIBRARY.RU : научная электронная библиотека : сайт. - Москва, 2000 - . - URL: <https://elibrary.ru> (дата обращения: 03.12.2021). - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст: электронный.

2. ГАРАНТ.RU : информ. - правовой портал : [сайт] / ООО «НПП «ГАРАНТ-СЕРВИС». - Москва, 1990 - . - URL: <http://www.garant.ru> (дата обращения 03.12.2021). - Текст : электронный.

3. КонсультантПлюс : справочная правовая система : сайт / ЗАО «КонсультантПлюс». - Москва, 1992 - . - URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 03.12.2021). - Текст : электронный.

4. Электронная библиотечная система Поволжского государственного университета сервиса : сайт / ФГБОУ ВО «ПВГУС». - Тольятти, 2010 - . - URL. : <http://elib.tolgas.ru> (дата обращения 03.12.2021). - Режим доступа: для авториз. пользователей. - Текст : электронный.

5. Электронно-библиотечная система Znanium.com : сайт / ООО "ЗНАНИУМ". - Москва, 2011 - . - URL: <https://znanium.com/> (дата обращения 03.12.2021). - Режим доступа: для авториз. пользователей. - Текст : электронный.

6. Электронно-библиотечная система Лань : сайт / ООО "ЭБС ЛАНЬ". - Москва, 2011 - . - URL: <https://e.lanbook.com/> (дата обращения 03.12.2021). - Режим доступа: для авториз. пользователей. - Текст : электронный.

5.3. Программное обеспечение

Информационное обеспечение учебного процесса по дисциплине осуществляется с использованием следующего программного обеспечения (лицензионного и свободно распространяемого), в том числе отечественного производства:

№ п/п	Наименование	Условия доступа
1	Microsoft Windows	из внутренней сети университета (лицензионный договор)
2	Microsoft Office	из внутренней сети университета (лицензионный договор)
3	КонсультантПлюс	из внутренней сети университета (лицензионный договор)
4	СДО MOODLE	из любой точки, в которой имеется доступ к сети Интернет (лицензионный договор)

6. ОПИСАНИЕ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Помещения представляют собой учебные аудитории для проведения учебных занятий, предусмотренных учебным планом и рабочей программой дисциплины, оснащенные оборудованием и техническими средствами обучения.

Занятия лекционного типа. Учебные аудитории для занятий лекционного типа укомплектованы мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации (стационарные или переносные наборы демонстрационного оборудования (проектор, экран, компьютер/ноутбук), учебно-наглядные пособия (презентации по темам лекций), обеспечивающие тематические иллюстрации, соответствующие данной программе дисциплины.

Занятия семинарского типа. Учебные аудитории для занятий семинарского типа укомплектованы мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации (стационарные или переносные наборы демонстрационного оборудования (проектор, экран, компьютер/ноутбук).

Промежуточная аттестация. Для проведения промежуточной аттестации по дисциплине используются компьютерные классы, оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета и/или учебные аудитории, укомплектованные мебелью и техническими средствами обучения.

Самостоятельная работа. Помещения для самостоятельной работы оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и доступом к электронной информационно-образовательной среде университета. Для организации самостоятельной работы обучающихся используются:

- компьютерные классы университета;
- библиотека (медиазал), имеющая места для обучающихся, оснащенные компьютерами с доступом к базам данных и сети «Интернет».

Электронная информационно-образовательная среда университета (ЭИОС).

Каждый обучающийся в течение всего периода обучения обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронной информационно-образовательной среде университета (ЭИОС) <http://sdo.tolgas.ru/> из любой точки, в которой имеется доступ к информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», как на территории университета, так и вне ее.

ЭИОС университета обеспечивает:

- доступ к учебным планам, рабочим программам дисциплин (модулей), программам практик, электронным учебным изданиям и электронным образовательным ресурсам, указанным в рабочих программах дисциплин (модулей), программах практик;
- формирование электронного портфолио обучающегося, в том числе сохранение его работ и оценок за эти работы.

В случае реализации образовательной программы с применением электронного обучения, дистанционных образовательных технологий ЭИОС дополнительно обеспечивает:

- фиксацию хода образовательного процесса, результатов промежуточной аттестации и результатов освоения образовательной программы;
- проведение учебных занятий, процедур оценки результатов обучения, реализация которых предусмотрена с применением электронного обучения, дистанционных образовательных технологий;
- взаимодействие между участниками образовательного процесса, в том числе синхронное и (или) асинхронное взаимодействия посредством сети «Интернет».

7. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ОБУЧЕНИЯ ДЛЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ И ИНВАЛИДОВ

При необходимости рабочая программа дисциплины может быть адаптирована для обеспечения образовательного процесса инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, в том числе для дистанционного обучения. Для этого требуется заявление студента (его законного представителя) и заключение психолого-медико-педагогической комиссии (ПМПК).

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) а для инвалидов также в соответствии с индивидуальной программой реабилитации инвалида, могут предлагаться следующие варианты восприятия учебной информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей, в том числе с применением электронного обучения и дистанционных технологий:

– для лиц с нарушениями зрения: в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в аудиоформат); в печатной форме на языке Брайля; индивидуальные консультации с привлечением тифлосурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;

– для лиц с нарушениями слуха: в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;

– для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации.

8. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ (ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ) ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

8.1. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Для оценки знаний, умений, навыков и уровня сформированности компетенции по дисциплине применяется балльно-рейтинговая система контроля и оценки успеваемости студентов. В основу балльно-рейтинговой системы положены принципы, в соответствии с которыми формирование рейтинга студента осуществляется в ходе текущего контроля успеваемости. Максимальное количество баллов в семестре – 100.

Шкала оценки результатов освоения дисциплины, сформированности результатов обучения

Форма проведения промежуточной аттестации	Шкалы оценки уровня сформированности результатов обучения		Шкала оценки уровня освоения дисциплины		
	Уровневая шкала оценки компетенций	100 балльная шкала, %	100 балльная шкала, %	5-балльная шкала, дифференцированная оценка/балл	недифференцированная оценка
Зачет	допороговый	ниже 61	ниже 61	«неудовлетворительно» / 2	не зачтено
	пороговый	61-85,9	61-69,9	«удовлетворительно» / 3	зачтено
			70-85,9	«хорошо» / 4	зачтено
	повышенный	86-100	86-100	«отлично» / 5	зачтено

По итогам текущей успеваемости студенту может быть выставлена оценка по промежуточной аттестации в соответствии с набранными за семестр баллами (по накопительному рейтингу). Студентам, набравшим в ходе текущего контроля успеваемости по дисциплине от 61 до 100 баллов и выполнившим все обязательные виды запланированных учебных занятий, по решению преподавателя без прохождения промежуточной аттестации выставляется оценка в соответствии со шкалой оценки результатов освоения дисциплины.

Результат обучения считается сформированным (повышенный уровень), если теоретическое содержание курса освоено полностью; при устных собеседованиях студент исчерпывающе, последовательно, четко и логически стройно излагает учебный материал; свободно справляется с задачами, вопросами и другими видами заданий, требующих применения знаний, использует в ответе дополнительный материал; все предусмотренные рабочей учебной программой задания выполнены в соответствии с установленными требованиями, студент способен анализировать полученные результаты; проявляет самостоятельность при выполнении заданий, качество их выполнения оценено числом баллов от 86 до 100, что соответствует повышенному уровню сформированности результатов обучения.

Результат обучения считается сформированным (пороговый уровень), если теоретическое содержание курса освоено полностью; при устных собеседованиях студент последовательно, четко и логически стройно излагает учебный материал; справляется с задачами, вопросами и другими видами заданий, требующих применения знаний; все предусмотренные рабочей учебной программой задания выполнены в соответствии с установленными требованиями, студент способен анализировать полученные результаты; проявляет самостоятельность при выполнении заданий, качество их выполнения оценено числом баллов от 61 до 85,9, что соответствует пороговому уровню сформированности результатов обучения.

Результат обучения считается несформированным, если студент при выполнении заданий не демонстрирует знаний учебного материала, допускает ошибки, неуверенно, с большими затруднениями выполняет задания, не демонстрирует необходимых умений, качество выполненных заданий не соответствует установленным требованиям, качество их выполнения оценено числом баллов ниже 61, что соответствует допороговому уровню.

Формы текущего контроля успеваемости

Формы текущего контроля	Количество контрольных точек	Количество баллов за 1 контр. точку	Макс. возм. кол-во баллов
Доклад/сообщение	10	3	30
Решение практических заданий	10	5	50
Творческий рейтинг (участие в конференциях, олимпиадах) Дополнительные баллы за активное изучение дисциплины	1	20	20
			100 баллов

Система оценивания представлена в электронном учебном курсе по дисциплине <http://sdo.tolgas.ru/>.

8.2. Типовые контрольные задания или иные материалы для ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ

8.2.1. Типовые задания к практическим (семинарским) занятиям (темы докладов/сообщений)

Практическое занятие № 1. Понятие, черты и классификация внешнеторговых операций

Вопросы для Обсуждения:

1. Дайте определение внешнеторговой операции.
2. Приведите примеры присвоения сделке статуса международной.
3. Перечислите и охарактеризуйте комплекс действий, дополняющих внешнеторговую сделку.
4. С какими государственными органами предприятие вступает во взаимоотношения по поводу совершения внешнеторговых операций в обязательном порядке?
5. Назовите условия, оказывающие влияние на характер международных торговых сделок.
6. Определите и охарактеризуйте черты современных международных торговых операций.
7. Дайте определение реэкспортной операции.
8. Какие две принципиальных модели осуществления реэкспортной операции вы знаете?
9. По каким признакам классифицируются внешнеторговые операции?

Практическое занятие № 2. Характеристика предмета внешнеторговой операции

Вопросы для обсуждения:

1. Дайте определение предмета внешнеторговой операции.
2. Дайте определение товара.
3. Какие международные системы классификации товаров вы знаете?
4. Для чего в международной торговле применяются классификаторы?
5. Назовите особенности услуги как объекта внешнеторговой операции.
6. Что такое жизненный цикл товара?
7. Охарактеризуйте стадии жизненного цикла товара с точки зрения показателей рентабельности.
8. Какие характеристики жизненного цикла товара используются при планировании ассортимента выпускаемой продукции?
9. Как рассчитывается емкость рынка товара?
10. Как избежать двойного счета при определении емкости рынка нескольких близко расположенных стран, взаимно торгующих друг с другом?
11. Опишите технологию применения метода интегральной оценки качества товара.
12. Приведите формулу и объясните экономический смысл показателя «экономический эффект производственного потребления».

Практическое занятие № 3. Организация и техника экспортно-импортных операций

Вопросы для обсуждения:

1. Какие виды внешнеторговых операций вы знаете в зависимости от направления торговли?
2. Дайте определение экспортной и импортной операции.
3. Какие действия совершает экспортер (импортер) при осуществлении экспортной внешнеторговой операции?
4. Дайте определение реэкспортной операции.
5. Назовите условия осуществления реэкспортных операций.
6. Дайте определение реэкспортной операции.
7. Назовите условия осуществления реэкспортных операций.
8. Охарактеризуйте две принципиальных модели реэкспортной операции.
9. Дайте определение реимпортной операции.
10. Как, по-вашему, законодательным путем можно разграничить реэкспортные операции и операции с давальческим сырьем?
11. Как вы думаете, почему товары, перемещаемые через границу и предназначенные для выставок, рекламы, оказания услуг, не могут рассматриваться как реэкспортные или реимпортные?

Практическое занятие № 4. Организация предконтрактной работы по подготовке внешнеторговых операций

Вопросы для обсуждения:

1. Какие факторы оказывают влияние на систему организации внешнеэкономических связей на предприятии?
2. По какому принципу может быть построена структура отдела внешнеэкономических связей? Охарактеризуйте полномочия и обязанности сотрудников отдела ВЭС, построенного по функциональному признаку.
3. Какие внешние источники информации об инофирме возможно использовать при подготовке внешнеторговой сделки?
4. Какие методы сбора информации вы знаете для получения сведений из внутренних источников?
5. Как на промышленном предприятии может быть организована службы разведки и безопасности?
6. Какие формы деловых коммуникаций вы знаете?
7. На какие этапы условно можно разбить переговорный процесс?
8. Охарактеризуйте содержательный аспект подготовки переговорного процесса.
9. Что предполагает реализация тактико-технологического аспекта в подготовке переговоров?
10. Какие вопросы включает организационный аспект переговоров?
11. Какие стратегии поведения в ходе переговорного процесса вы знаете?
12. Какие национальные особенности следует учитывать переговорщикам в ходе переговоров?
13. Какие вопросы обсуждаются на стадии анализа результатов переговоров?
14. Какие документальные формы установления партнерских отношений вы знаете?

Практическое занятие № 5. Организация расчетов по внешнеторговым операциям

Вопросы для обсуждения:

1. Дайте определение внешнеторгового контракта.
2. Назовите функции внешнеторгового контракта.
3. Перечислите условия легитимности контракта.
4. Каким образом определяется правовой режим внешнеторговой сделки?
5. Какие правовые режимы применяются к внешнеторговым контрактам резидентов Украины в соответствии с гражданским кодексом?

6. Какие правовые ограничения следует учитывать в ходе подготовки контракта?
7. В чем принципиальное различие между существенными и несущественными условиями контракта?
8. В каких случаях приложением к контракту является спецификация?
9. Для чего во внешнеторговом контракте следует учитывать порядок расчетов за сверхконтрактное количество товара?
10. Какие способы определения качества вы знаете?
11. Назовите виды цен, которыми стороны могут оперировать в контрактах.
12. Для чего в контрактах используются базисные условия поставки?
13. Назовите и охарактеризуйте пункты, которые входят в условия платежа.
14. Какие формы международных расчетов вы знаете?
15. Сформулируйте функции упаковки и маркировки внешнеторговых грузов.
16. Перечислите действия, совершаемые в процессе сдачи-приемки товара.
17. Какие виды санкций могут применяться к стороне, нарушившей контрактные условия?
18. Какие правила толкования контрактов вы знаете?
19. Назовите и охарактеризуйте виды контрактов, которые применяются в международной торговой практике.

Практическое занятие № 6. Организация международных перевозок

Вопросы для обсуждения:

1. Кто может быть оператором смешанной перевозки?
2. Какую ответственность принимает на себя оператор смешанной перевозки?
3. Могут ли Правила ЮНКТАД/МТП для документов смешанных перевозок использоваться для перевозки груза одним видом транспорта?
4. Участвует ли Россия в Конвенции об ответственности операторов транспортных терминалов в международной торговле?
5. Что является основной обязанностью перевозчика по Гаагским правилам перед рейсом и в начале его?
6. Какие межправительственные соглашения в области международных перевозок по внутренним водным путям действуют в настоящее время?
7. Какой документ представляет перевозчику грузоотправитель для перевозки груза железнодорожным транспортом России?
8. Каким документом оформляется договор международной автомобильной перевозки?
9. Каким документом подтверждается заключение договора перевозки груза на автомобильном транспорте?
10. На основании каких документов иностранные перевозчики осуществляют перевозку по территории России?
11. На основании какого документа устанавливается порядок допуска российских перевозчиков к осуществлению международных автомобильных перевозок?
12. Каким образом распределяются оригиналы экземпляров накладной CMR?

Практическое занятие № 7. Страхование внешнеторговых операций

Вопросы для обсуждения:

1. Назовите страны развитого страхового рынка Европы.
2. Каковы тенденции страхового рынка РФ и перспективы его развития?
3. Что такое договор морского страхования?
4. Транспортное страхование грузов. Сделка КАФ.
5. Что такое Стандартные условия Института Лондонских страховщиков?
6. Назовите лимиты ответственности при страховании автогражданки за рубежом.
7. Что такое добровольная франшиза?
8. Перечислите особенности медицинского страхования за рубежом на примере Германии.

Практическое занятие № 8. Организация и техника товарообменных операций

Вопросы для обсуждения:

1. Бартерные операции на мировом рынке. Особенности и причины бартерных сделок. Стоимостная оценка бартерного товара. Особенности бартерного контракта.
2. Встречные закупки на мировом рынке («Бай-бек»). Позиция экспортера и позиция импортера. Выгодность сделки и дополнительные расходы экспортера. Валютно-товарный характер сделки. Надбавки к ценам экспортера, их дифференциация.
3. Операции с давальческим сырьем на мировом рынке. Причины и особенности толлинговых сделок. Безвалютность толлинга и оплата давальческого сырья. Затраты участников толлинговой сделки. Распределение готовой продукции между продавцом сырья и перерабатывающим предприятием.
4. Выкуп устаревшей продукции: содержание и особенности. Позиции экспортера и импортера. Дополнительные затраты и доходы экспортера. Техника сделки и особенности контракта.
5. Компенсационные сделки в мировой торговле. Сложность и длительность операции. Особенности оплаты экспортной продукции. Неконвертируемое сальдо.
6. Производственная кооперация на мировом рынке. Причины и формы международной кооперации. Преимущества кооперационных сделок. Особенности кооперационного контракта.
7. Соглашение о разделе продукции (СРП) в мировой торговле («продакшн-шеринг»). Правовая база СРП. Объекты сделок. Особенности и порядок оплаты контракта. Роялти как особый платеж (специфика, плательщик, экономическое содержание).

Практическое занятие № 9. Операции с привлечением посредников

Вопросы для обсуждения

1. В чём состоят преимущества использования торговых посредников? 2.
2. Кем устанавливается уровень цен на товары при торговых сделках с участием торгового агента?
3. Кто может воспользоваться услугами брокера?
4. Может ли брокер одновременно представлять интересы продавца и покупателя?
5. Какие посредники ищут контрагентов и сами заключают с ними контракты от имени и за счёт клиента?
6. Какие посредники самостоятельно назначают цены на товар, определяют скидки и сроки реализации?
7. Какие посредники сами несут финансовые риски по порче или потере товаров, приобретённых у продавца?
8. Какие посредники работают на возвратных, частично возвратных и безвозвратных условиях?
9. Как называются посредники, за счёт которых подписывается контракт и которые несут все коммерческие риски при его исполнении?
10. Какие посредники работают с продуцентом?
11. В основные обязанности какого посредника может входить содержание склада?
12. Кого кредитует партнёр на средний срок реализации товара?
13. Когда экспортёр подписывает контракты с несколькими посредниками, обладающими исключительным правом продажи?
14. Как удержать посредника с исключительным правом продажи от блокировки рынка?
15. Относится ли по Российскому законодательству к посредническим – заготовительная, снабженческо-сбытовая и торговая деятельность?
16. Какие основные формы применяют иностранные фирмы для проникновения на Российский рынок?
17. При участии какого посредника продавец может заключать соглашения сразу с несколькими посредниками?

18. При участии какого посредника продавец не имеет права самостоятельно или через других посредников сбывать на договорной территории товар, входящий в номенклатуру посредника?
19. Какие посредники не заинтересованы вкладывать значительные средства в создание собственной сбытовой сети?
20. Что входит в обязанности комиссионера?
21. Какова основная обязанность комитента?
22. Разновидностью какого договора является консигнационное соглашение?
23. За какое время консигнатор выплачивает консигнанту платежи за реализованные товары?
24. На какой вид деятельности заключается консигнационное соглашение?
25. Возможен ли возврат товара консигнатором?

Практическое занятие № 10. Организация операций состязательного типа

Вопросы для обсуждения:

1. Брокерские операции на международных рынках. Особенности брокера как торгового посредника. Функции брокера. Брокерское вознаграждение (брокеридж).
2. Международные торговые биржи. Биржевые товары. Биржевой лот. Биржевые торги. Биржевые посредники. Биржевые сделки.
3. Международные аукционы. Аукционные торги, их подготовка и организация. Открытые и закрытые аукционы. Стадии аукциона. Английский и голландский аукцион.
4. Международные торги как операции состязательного типа. Конкурентные торги (международный тендер). Объекты международных торгов. Техника международных торгов. Государство и международные торги.
5. Финансовый лизинг. Виды аренды (рентинг, хайринг, лизинг). Объекты аренды. Арендатор и арендатель. Арендная плата. Международный лизинг. Международные лизинговые сделки. Техника лизинговой сделки. Виды лизинга.

8.2.2. Типовые темы докладов, рефератов

1. Экспорт как внешнеторговая операция.
2. Импорт как внешнеторговая операция.
3. Импорт России: структура и динамика.
4. Экспорт России: современная структура и динамика.
5. Экспорт готовой продукции.
6. Внешнеторговые операции с разрозненным оборудованием.
7. Внешнеторговые операции с комплектным оборудованием.
8. Экономический рост и внешняя торговля страны.
9. Экспортные операции с продовольственными товарами.
10. Техника импортных продовольственных сделок.
11. Организация и техника импорта потребительских товаров.
12. Инструменты нетарифного регулирования импорта.
13. Организация и техника сырьевого экспорта.
14. Организация и техника импорта сырья.
15. Вывоз сырья для переработки за рубежом.
16. Услуга как предмет внешнеторговых сделок.
17. Организация и техника реэкспортной сделки.
18. Реэкспорт как внешнеторговая операция.
19. Реимпорт как внешнеторговая сделка.
20. Внешнеторговые операции: особенности и классификация.
21. Товарный знак как предмет экспортно-импортных сделок.
22. Международный франчайзинг как вид бизнеса.
23. Соглашения о разделе продукции (СРП).
24. Внешнеторговый контракт: содержание и особенности.

25. Организация внешнеторговых переговоров.
26. Операции с давальческим сырьем на мировом рынке.
27. Встречные закупки как внешнеторговая сделка.
28. Выкуп устаревшей продукции и стимулирование экспорта.
29. Международные бартерные операции.
30. Таможенные режимы и государственное регулирование безвалютных и валютно-товарных сделок.
31. Международные компенсационные сделки.
32. Валютно-товарные сделки на мировом рынке.
33. Экспортно-импортные операции с машинотехнической продукцией.
34. Торговля патентными лицензиями на мировом рынке.
35. Лицензионные платежи.
36. Инжиниринговые услуги на мировом рынке.
37. НОУ-ХАУ как объект внешнеторговой сделки.
38. Агентские сделки на мировом рынке.
39. Прямые внешнеторговые сделки.
40. Косвенные сделки на мировом рынке.
41. Внешнеторговые посредники: функции и классификация.
42. Международные товарные биржи.
43. Международный аукцион как внешнеторговая операция.
44. Торговые дома на мировом рынке.
45. Консигнационные сделки и консигнационная торговля.
46. Комиссионные сделки на мировом рынке.
47. Международные лизинговые операции. 48. Международные конкурсные торги.

8.3. Типовые контрольные задания или иные материалы для проведения ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

Форма проведения промежуточной аттестации по дисциплине: зачет (по результатам накопительного рейтинга или в форме компьютерного тестирования).

Устно-письменная форма по вопросам к зачёту предполагается, как правило, для сдачи академической задолженности.

Перечень вопросов для подготовки к зачёту ПК-5., ИПК-5.2., ПК-6., ИПК-6.1., ИПК-6.3.

1. Внешняя торговля, ее специфика, показатели динамики и масштабов. Оборот внешней торговли. Внешнеторговый баланс, его виды и сальдо. Внешняя торговля и экономический рост.
2. Международное разделение труда и мировая торговля. Необходимость и особенности внешней торговли. Последствия внешней торговли для национального хозяйства. Экономический рост и внешняя торговля.
3. Импорт в мировой торговле, его масштабы, структура и экономическое значение. Объекты и участники импортных сделок.
4. Методы регулирования импорта. Тарифное и нетарифное регулирование. Импортная квота и методы ее расчета.
5. Мировой экспорт, его причины и значение в мировой торговле. Экспорт и вывоз товаров. Участники экспортной сделки и экспортные документы. Особенности контракта.
6. Внешнеторговая сделка, ее признаки, экономические последствия для участников. Международные контрагенты. Критерии классификации сделок на мировом рынке.
7. Реимпорт в мировой торговле, его причины и условия. Разновидности реимпортных операций. Схемы реимпортных сделок.
8. Резэкспортные операции на мировом рынке, их причины, участники, таможенное регулирование. Схема резэкспортной сделки.
9. Международная торговля продовольствием. Организация продовольственных сделок. Преимущества прямых связей при торговле продовольствием на мировом рынке.

10. Поставки комплектного оборудования на мировом рынке. Организаторы поставок. Инжиниринг и поставки комплектного оборудования. Особенности внешнеторгового контракта.

11. Мировая торговля машинотехнической продукцией, ее значение и особенности. Специфика объекта экспортно - импортных сделок.

12. Торговля разрозненным оборудованием на мировом рынке, ее необходимость и значение. Внутрифирменная торговля и организация сборочных производств за рубежом. Особенности экспортного контракта.

13. Бартерные операции на мировом рынке, их причины, содержание, участники. Специфика международного бартерного контракта.

14. Встречные закупки, их специфика и условия заключения. Позиция экспортера и позиция импортера.

15. Выкуп устаревшей продукции. Позиции покупателя и продавца, их двойственность, взаимная выгода.

16. Товарные знаки как объект мировой торговли. Специфика сделок с товарными знаками на мировом рынке. Международный франчайзинг.

17. Операции с сырьевыми товарами на мировом рынке, их необходимость и экономическое значение. Специфика международных сырьевых сделок.

18. Мировая торговля готовой продукцией, ее особенности, масштабы и структура. Специфика внешнеторгового контракта.

19. Торговля потребительскими товарами на мировом рынке, ее значение и масштабы. Специфика потребительских товаров как предмета мировой торговли.

20. Внешнеторговые операции с давальческим сырьем на мировом рынке. Толлинговые сделки.

21. Патент как предмет международной торговой сделки. Экспортноимпортные сделки с патентами: содержание, экономические последствия.

22. Патент и патентные лицензии. Виды патентных лицензий. Полная лицензия и сублицензия. Исключительная и простая лицензия. Рынок патентных лицензий.

23. Лицензионные платежи, их виды. Роялти: специфика и методы определения. Паушальный платеж: преимущества и недостатки для участников сделки. Смешанные платежи.

24. НОУ-ХАУ: содержание, особенности, товарные признаки. Особенности экспортно-импортных операций с НОУ-ХАУ на мировом рынке. Способы передачи НОУ-ХАУ импортеру.

25. Инжиниринг как предмет сделки на мировом рынке. Задачи и структура инжиниринга. Причины экспорта и импорта инжиниринговых услуг.

Примерный тест для итогового тестирования

ПК-5., ИПК-5.2., ПК-6., ИПК-6.1., ИПК-6.3.

1. Внешнеторговые операции – это

- а) комплекс методов и форм по обмену товарами и услугами между контрагентами внутри страны;
- б) комплекс методов и форм по обмену товарами и услугами между контрагентами из разных стран;
- в) совокупность производственных, организационных и коммерческих функций предприятий, ориентированных на экспорт;
- г) нет правильного ответа.

2. Импортная операция представляет собой

- а) приобретение товара у иностранного продавца с завозом в страну импортера с целью последующей перепродажи его, без переработки, иностранному покупателю;
- б) приобретение товара у иностранного продавца с завозом в страну покупателя;
- в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергнувшегося там переработке товара;
- г) продажа товара иностранному покупателю с вывозом из страны продавца.

3. Торговля комплектным оборудованием имеет следующие разновидности:

- а) сооружение объектов на условиях «под ключ»;
- б) контракты с субподрядными фирмами;
- в) продажа отдельных деталей и узлов;
- г) верны ответы а) и б).

4. Особенностью контрактов на комплектное оборудование является:

- а) обилие различных условий;
- б) широкий перечень обязанностей продавца;
- в) сложное содержание;
- г) все ответы верны.

5. В объем поставки в контрактах на комплектное оборудование входит:

- а) проектная и техническая документация;
- б) оборудование определенной производительности с указанием расхода сырья, топлива и выхода готового продукта;
- в) технические услуги;
- г) все ответы верны.

6. Особенностью долгосрочных контрактов на сырье и полуфабрикаты является:

- а) разовое соглашение с длительным сроком поставки;
- б) заинтересованность добывающих компаний в получении надежных гарантий окупаемости инвестированных средств;
- в) общее увеличение сроков действия контрактов;
- г) нет правильного ответа.

7. Преимуществом торговли сырьевыми ресурсами по долгосрочным контрактам является:

- а) сырьевые товары подвержены моральному старению;
- б) для рынков, где велика доля поставок по долгосрочным контрактам, характерна изменчивость спроса, предложения и цен;
- в) неизменное качество сырьевых ресурсов отвечает интересам, как продавца, так и покупателя;
- г) нет правильного ответа.

8. К основным сделкам в международной торговле относятся:

- а) соглашения с рекламными агентствами;
- б) купли-продажи;
- в) таможенные операции;
- г) агентские соглашения.

9. Сырьевые ресурсы – это

- а) исследованные, разведанные и добытые природные богатства;
- б) продукты добывающей промышленности и сельского хозяйства;
- в) комплекс, объединяющий материалы, непосредственно добываемые из окружающей среды и материалы, подвергшиеся обработке с целью использования их для производства готовой продукции;
- г) все ответы верны

10. Соглашение о прогрессивной сборке подразумевает:

- а) организацию сборочного производства готовой продукции из импортируемых узлов и деталей;

- б) содействие импортеру в организации собственного производства отдельных частей продукции;
- в) продажу лицензии на саму продукцию и «ноу-хау»;
- г) все ответы верны.

11. Назовите характерный признак торгового обычая:

- а) постоянное соблюдение;
- б) единообразие;
- в) повторяемость;
- г) все ответы правильные.

12. Применяется ли торговые обычаи к внешнеторговому контракту, где одна из сторон не знакома с ними:

- а) да, если в контракте не указаны иные договоренности;
- б) нет, знание торговых обычаев необязательное условие внешнеторговой сделки;
- в) редко;
- г) правильные ответы б) и в).

13. К документации по подготовке товара к отгрузке относится:

- а) извещение об инкассовом платеже;
- б) упаковочный лист;
- в) заявка на фрахтование;
- г) страховой сертификат.

14. Какой из перечисленных критериев является критерием классификации внешнеторговых операций:

- а) по потребительским предпочтениям;
- б) по направлениям торговли;
- в) по габаритам товара;
- г) нет правильного ответа.

15. К обеспечивающим, или дополнительным сделкам в международной торговле относятся:

- а) подряда;
- б) найма;
- в) агентские соглашения;
- г) купли-продажи.

16. По классификации к химическим сырьевым товарам не относятся:

- а) нефтехимикаты;
- б) природный газ;
- в) медикаменты;
- г) продукты неорганической химии.

17. Государственная политика в области экспорта-импорта сырья зависит от:

- а) конъюнктуры мировых рынков;
- б) научно-технического прогресса;
- в) международных соглашений;
- г) все ответы верны.

18. Назовите причину увеличения доли продовольствия в доле импорта в 90-х гг. в нашей стране:

- а) разрушение сельскохозяйственного производства;
- б) увеличение доли расходов на питание в общей структуре расходов населения;

- в) либерализация внешней торговли;
- г) все ответы верны.

19. Какие особенности услуг необходимо учитывать при их куплепродаже:

- а) услуги производятся и потребляются одновременно и не подлежат хранению;
- б) сфера услуг не защищена государством от иностранной конкуренции;
- в) не все виды услуг пригодны для вовлечения в международный хозяйственный оборот;
- г) верны ответы а) и в).

20. Какой из перечисленных способов относится к процедуре подготовки экспортной сделки:

- а) направить потенциальному или уже известному продавцу заказ;
- б) принять участие в торгах путем представления тендера организаторам торгов;
- в) направить экспортеру безоговорочный акцепт его предложения;
- г) направить возможному производителю коммерческое письмо о намерениях в ответ на его рекламу или информацию.

21. Какое из определений экспорта товаров вы считаете верным?

- а) Реализация отечественных товаров на различных секторах мирового рынка.
- б) Это вывоз товаров из страны за рубеж с целью их дальнейшей переработки.
- в) Это закупка товаров за рубежом с целью их дальнейшей переработки на территории России.
- г) Это вывоз отечественных товаров в другую страну с целью их экспонирования на международных выставках.

22. Какое из определений внешнеторгового баланса является правильным?

- а) Это соотношение экспорта и импорта страны за какой-либо период времени.
- б) Это разница между импортом и экспортом страны.
- в) Это соотношение между экспортом и внешнеторговым оборотом страны.
- г) Это соотношение между импортом и внешнеторговым оборотом государства.

23. Какое из определений характеризует содержание импорта?

- а) Это покупка иностранных товаров с целью их продажи и перепродажи на внутреннем рынке.
- б) Это ввоз товаров из-за рубежа с целью их перепродажи в другие страны.
- в) Это ввоз зарубежных товаров на таможенную территорию государства с целью их перемещения в другие страны.
- г) Это ввоз иностранных товаров в страну с целью их дальнейшей переработки на ее таможенной территории.

24. Какие из платежей отсутствуют в практике организации экспортноимпортных сделок с патентными лицензиями?

- а) Рента.
- б) Роялти.
- в) Паушальный платеж.
- г) Комбинированные платежи.

25. Какие из признаков характеризуют импортные операции?

- а) Товары транзитом пересекают таможенные границы государства.
- б) Товар продается и перепродается на внутреннем рынке.
- в) Иностранное изделие поступает на внутренний рынок.
- г) Отечественное изделие поступает в конечное или промежуточное потребление внутри страны.

26. Как определяется коэффициент покрытия импорта экспортом?

- а) Как отношение экспорта к импорту.
- б) Как отношение импорта к экспорту.
- в) Как отношение импорта к обороту внешней торговли.
- г) Как отношение экспорта к обороту внешней торговли.

27. Укажите два способа расчета импортной квоты определенного товара.

- а) Как отношение импорта к экспорту (%).
- б) Как отношение импорта к объему внутреннего производства (%).
- в) Как отношение импорта страны к ее ВВП (%).
- г) Как отношение импорта к объему внутреннего потребления (%).

28. Укажите метод определения экспортной квоты по отдельному товару.

- а) Как отношение экспорта к годовому обороту внешней торговли (в %).
- б) Как отношение экспорта к импорту (в %).
- в) Как отношение экспорта к годовому производству продукта (в %).
- г) Как отношение импорта к экспорту (в %).

29. Как определяются темпы прироста импорта (к базисному периоду)?

- а) Как отношение импорта к годовому обороту внешней торговли (%).
- б) Как отношение импорта текущего и базисного периодов (%).
- в) Как отношение прироста импорта к его базисной величине (%).
- г) Как отношение импорта текущего года к его базисной величине (%).

30. Укажите признаки, определяющие специфику международной бартерной сделки.

- а) 1. Объект экспорта - товары национального производства.
- б) 2. Полная стоимость экспорта оплачивается валютой.
- в) 3. Полная стоимость экспорта оплачивается поставками зарубежного товара.
- г) 4. Экспорт частично оплачивается валютными средствами импортера.

31. Какие особенности имеет сырье как предмет внешнеторговой сделки?

- а) Является продуктом высокой степени готовности.
- б) Имеет низкую долю прибыли в структуре экспортной цены.
- в) Оно предназначено для непроемленного потребления без дальнейшей обработки.

32. Что характеризует комплектное оборудование как предмет внешнеторговой сделки?

- а) 1. Это продукция средней степени готовности.
- б) 2. Это система машин, обеспечивающая обработку сырья и выпуск готовой продукции.
- в) 3. Оно характеризуется низкой долей добавленной стоимости в цене его экспорта.

33. Какой из признаков характеризует экспорт?

- а) Товар ввозится на таможенную территорию страны-продавца.
- б) Товар вывозится за пределы таможенной территории страны без права его возврата.
- в) Товар вывозится на территорию других государств с целью его транспортировки в третьи страны.

34. Какое определение сырья Вы считаете верным?

- а) 1. Это продукт труда, требующий дальнейшей обработки.
- б) 2. Это продукт труда, подготовленный для дальнейшего конечного потребления.

в) 3. Это продукт труда, предназначенный только для непроизводственного потребления.

35. Что может являться предметом реимпорта на территории России?

- а) 1. Импортные товары.
- б) 2. Товары российского производства.
- в) 3. Товары из развивающихся государств.

36. Как определяется индекс динамики внешнеторгового оборота?

- а) 1. Как отношение оборота базисного года к обороту отчетного года.
- б) 2. Как отношение оборота отчетного года к обороту базисного года.
- в) 3. Как отношение оборота внешней торговли к ВВП.

37. Какие особенности имеют внешнеторговые операции?

- а) 1. Их участники экспортеры и импортеры.
- б) 2. Сделки купли-продажи происходят на внутреннем рынке.
- в) 3. Средством оплаты служит денежная единица (валюта) страны экспортера.

38. Укажите причину заключения международных бартерных операций.

- а) 1. Недостаток валютных средств у импортера.
- б) 2. Избыток валютных средств у экспортера.
- в) 3. Недостаток валютных средств у экспортера.
- г) 4. Избыток валютных средств у импортера.

39. Что является предметом встречных закупок?

- а) 1. Товары стран-импортеров.
- б) 2. Товары стран-экспортеров.
- в) 3. Товары других государств.

40. К какому типу сделок относятся бартерные сделки на мировом рынке?

- а) 1. К валютным.
- б) 2. К безвалютным.
- в) 3. К товарно-валютным.
- г) 4. К валютно-товарным.

Полный фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации размещен в банке вопросов электронного учебного курса дисциплины в ЭИОС университета <http://sdo.tolgas.ru/>, а также хранится в бумажном и (или) электронном виде на кафедре-разработчике.